

הצלחה מסחררת בשת"פ בין סיסקו וטקליס במסלול EasyLease

אמדן הפוטנציאל הכספי בעסקאות אלה לשנים הקרובות מוערך בעשרות מיליוני דולרים.

במקום לנתבן לרכישת ציוד. כך קורה שחברות רבות במשק מחליטות כיום ללכת באפיק הליסינג כחלק מניהול של תזרים המזומנים של החברה.

לדברי שחר, הפך הליסינג לכלי בשימושן של חברות בצמיחה וחברות המעוניינות להימצא תמיד בקידמת הטכנולוגיה: "בשנתיים האחרונות חל שינוי מהפכני בתפיסת השוק ששינה עמדה מרכישת ציוד וביצע מעבר לליסינג. שיטת הליסינג תפסה תאוצה בקרב חברות היי טק הנמצאות בשוק תחרותי והמעוניינות להתעדכן מידי תקופה של שנתיים עד שלוש בציוד חדש וכן בקרב חברות סטארט אפ. בעקבות המגמות האלה חלה עלייה משמעותית בפעילות בתחום זה בטקליס וב-2011 נרשם גידול חד של 30% בהכנסות החברה בתחום השכרת הציוד לעומת אשתקד".

לקוחות טקליס יכולים לבחור בין מגוון מסלולי מימון אפשריים, לתקופות זמן משתנות של עד שלוש שנים. לכל מסלול יתרונות משלו והמסלול מותאם ללקוח ע"י מומחי המימון של טקליס עפ"י צרכיו. עבור הלקוח מדובר בקבלת מכלול שירותים הכולל מעבר לציוד עצמו גם אחריות, שירות, ביטוח ותמיכה טכנית.

לטקליס מאות לקוחות מהמובילים במשק. בין לקוחות טקליס בתחום השכרת הציוד ניתן למצוא חברות ממגזרים שונים במשק כגון היי-טק, חברות תעשייה ומסחר, חברות ציבוריות ופרטיות, פירמות רואי חשבון ועורכי דין, רשויות מקומיות, חברות סטארט אפ ועוד. ייחודיות השיטה היא בהתאמת המסלול הנוח ביותר עבור כל לקוח וצרכיו.

חברת טקליס ביצעה בתוך חודשים ספורים בלבד למעלה מ-25 עסקאות ליסינג שונות במגוון רחב של חברות. לפני כחצי שנה השיקו סיסקו וטקליס שיתוף פעולה ייחודי מסוגו בישראל שבמרכזו מסלול ה-EasyLease של סיסקו, אשר נחשב למוצלח מאד ברחבי העולם.



הלה שחר, מנהלת חטיבת המימון

מסלול הליסינג החדש הינו ייחודי לציוד סיסקו ובאמצעותו יכול הלקוח לרכוש את הציוד ב-36 תשלומים וב-0% ריבית ללא עמלות וללא מקדמות. במסגרת המסלול ניתן לרכוש ציוד מיחשוב ותקשורת ממגוון מוצרי סיסקו ובהם מרכזיות IP, טלפונים, ראטורים, סוויטשים ושרתים. היקף העסקאות בישראל הינו ממיליוני שקלים ומעלה.

חברת טקליס הינה מהחברות הותיקות והמוכרות בתחום הליסינג בעולם המחשוב. מנהלת חטיבת המימון בטקליס, **הלה שחר**, מסבירה על השת"פ הייחודי של החברה עם סיסקו בישראל: "המסלול שהינו ייחודי מסוגו בארץ נועד לתת תמריץ לרכישת ציוד סיסקו לכל הארגונים במשק ומאז השקתו צובר תאוצה וכבר נוצל ע"י עשרות ארגונים בהיקפים חסרי תקדים. התנאים הטובים של המסלול וביניהם 0% ריבית ומסלול נקי מעמלות ומתשלומי מקדמה הינו חסר תקדים בארץ. לא קיים גוף מימון בארץ שמסוגל להתחרות עם ההטבות שמציעה סיסקו קפיטל ללקוחותיה.

"טקליס נבחרה לשמש נציגתה הבלעדית של סיסקו קפיטל בישראל בתחום עסקאות הליסינג על סמך ניסיונה והמוניטין שצברה בארץ. גולת הכותרת של השת"פ המיוחד הוא מסלול של 36 תשלומים ב-0% ריבית לבורחים להיכנס למסלול זה. המקסימום לגובה עסקה הוא סכום של \$250,000 לקוח לשנה".

שחר מציינת כי היתרון המשמעותי בשיטת הליסינג הוא בהפיכת ההשקעה הכספית הכרוכה ברכישת ציוד להוצאה חודשית שוטפת. שחר: "ההשקעות הנדרשות למימון ההתפתחות הטכנולוגית באירגון מהוות בדר"כ מעמסה תקציבית. מעבר לכך, השקעות אלה יכולות להיות מנותבות כעת לערוצים אחרים ולמימון רכישות חדשות בחברה

"היתרון המשמעותי בשיטת הליסינג הוא בהפיכת ההשקעה הכספית הכרוכה ברכישת ציוד להוצאה חודשית שוטפת"

שחר מציינת כי היתרון המשמעותי בשיטת הליסינג הוא בהפיכת ההשקעה הכספית הכרוכה ברכישת ציוד להוצאה חודשית שוטפת. שחר: "ההשקעות הנדרשות למימון ההתפתחות הטכנולוגית באירגון מהוות בדר"כ מעמסה תקציבית. מעבר לכך, השקעות אלה יכולות להיות מנותבות כעת לערוצים אחרים ולמימון רכישות חדשות בחברה

