

הזמנים והתקציב", אמר **זאב ינאי**, מנכ"ל אדוונטק.

"מדובר באירוע מרגש, המשקף שותפות אמיתית בין הלקוחות לספקים", אמר ינאי. "200 פרויקטים מוצלחים התמודדו בתחרות, כי כל מי שעסק בהם הגיע ליעד בזמן ובתקציב. גם אלה שלא זכו היו מצטיינים."

לדבריו, "אדוונטק מעלה לאוויר פרויקטים רבים של ERP, מבית סאפ ואורקל, תוך הוספת מודולים חדשניים, שמספקים ערך מוסף ומשתלבים במערכות הקיימות. אנשינו צריכים לדעת את הצרכים העסקיים של הלקוחות."

הוא סיים את דבריו באיחול ש"גם 2013 תהיה שנה מוצלחת".

השותפות בין קבוצת אמן לסיטריקס

תומר פרי, מנהל לקוחות סיטריקס ישראל בקבוצת אמן, אמר, ש"קבוצת אמן היא שותפה מובילה של סיטריקס בישראל מעל עשור. בשנים האחרונות, בשל גידול משמעותי בקו המוצרים ובפעילות כאן, יצאנו גם לאירופה. בעקבות ההצלחות בישראל וקפריסין קיבלה אמן, באמצעות חברה בת של DIS, את נציגות סיטריקס בקזחסטן. אנחנו מאמינים מאוד בשיתוף הפעולה עם סיטריקס ומעריכים שהפעילות תתרחב משמעותית בשנתיים הקרובות למדינות ולאפשרויות נוספות."

"פעילות סיטריקס בישראל מתמקדת בפתרון כולל של האצה, אבטחה, יישום וירטואליזציה מלאה מבוססת על סיטריקס", ציין פרי. "העסקות האחרונות שבהן הלקוחות בחרו בסיטריקס נבעו מהכרה בעליונות הטכנולוגית שלנו בעולם הדסקטופים. מדובר בעסקות שנהיות גדולות ואסטרטגיות יותר, והן מאפשרות לארגון ליישם אסטרטגיה עסקית באמצעות טכנולוגיה, כשאנחנו מספקים ללקוח אפשרות לקבל יתרון עסקי על מתחריים."

"מה שלא נמדד - לא מנוהל"

ידיי ישראלי, מנכ"ל משותף של אופיסופט, אמר, ש"אנחנו מיישמים את המשפט הגורס כי 'מה שלא נמדד - לא מנוהל'. זה עמוד השדרה שלנו."

הוא ציין, כי יש לחברה יותר מ-200 עובדים ושני עשורים של ניסיון. לדבריו, "אופיסופט היא כעת חברת ה-BI הגדולה בישראל. אנחנו עוסקים בשילוב מערכות טכנולוגיה עם התמחות במוצרים גדולים ושירות ללקוחות ארגוניים". פעילות החברה בעולם ה-BI, אמר ישראלי, מתמקדת בארבעה מגורים: פיננסי, קמעונאות, ממשלתי-ציבורי ובריאות.

"אנחנו שמים דגש מיוחד על הדרכות והשתלמויות, ומשקיעים רבות בקידום של

המקשרת בין שירותים בארכיטקטורת SOA. היא מאפשרת גמישות, שליטה ובקרה על השירותים השונים ומאפשרת, בדרך היעילה ביותר ולאורך זמן גם הזולה ביותר, לבצע אינטגרציה מורכבת ושימוש חוזר בשירותים."

"ישראל - מדינה מיוחדת בנט-אפ"

אלי משה, סמנכ"ל נט-אפ ישראל, ציטט מהרמב"ם, שכתב, כי "המנהיגות מלמדת אותנו שיש לתת ערך חשוב לדרך. יש להעדיף את מבחן התהליך על התוצאה. ההימצאות בתנועה חשובה מהתוצאה. התנועה מחייבת מאמץ לקראת משהו ולא השגת מטרה. קביעת מצוינות רק לפי רק התוצאה עלולה לגרום להתמוטטות האדם."



זאב ינאי



אלי משה



תומר פרי

לדברי משה, "הלקוחות מבינים שהם יכולים לעשות יותר עם הטכנולוגיה שלנו. ישראל היא מדינה מיוחדת בנט-אפ, זו מדינה מאוד גדולה בהיבט תפוצת מערכות האחסון שלנו: אנחנו מדורגים במקום ה-13 בעולם והשישי באירופה. אין לכך אחר ורע ביחס לגודלה של ישראל, כמו גם ביחס לספקיות IT אחרות. עוד אמר משה, כי "נתח השוק של נט-אפ בישראל הוא פי שניים מנתח השוק העולמי ועומד על 33%. אנחנו מודעים לכך שיש לנו מתחרים, וזה נוטע בנו מוטיבציה."

הוא סיכם באמרו, כי "נט-אפ מסייעת למנמ"רים לצלוח את המגמות החדשות בעולם המיחשוב - ענן, וירטואליזציה ו-Big Data. העולם הופך למקום לא פשוט. מטבע הדברים, על המנמ"ר מוטל מכבש לחצים במסגרתו הוא נדרש לעשות יותר בפחות. למקום הזה אנחנו נכנסים, עם תשתית הנתונים האגילית שלנו. תשובתנו ללקוחות בארץ ברורה: למצוינות צריך שניים."

"פרויקטים מורכבים מצריכים שותפות גבוהה עם הלקוחות"

"פרויקטים מורכבים מצריכים שותפות גבוהה עם הלקוחות, תוך עמידה ביעדי לוחות



ידיי ישראלי