

## "בקרוב נוכל לראות דטה סנטרים עם רשתות במהירות 100 ג'יגה-ביט"

כך אמר ז'אן פיירו דה-מרטינו, מנהל עסקי איטליה וישראל, פנדואיט, המיוצגת בישראל על ידי אלכסנדר שניידר ♦ לדבריו, "כיום, חלה חובה להיערך, לפחות ברמת התכנון, למהירויות של 40 ו-100 ג'יגה-ביט, כדי שהמעבר העתידי למהירויות אלה יהיה חלק ומהיר, תוך שימור השקעות העבר"



ז'אן פיירו דה-מרטינו

"בשל הצמיחה המהירה של התעבורה ברשת והודות לתקנים חדשים נוכל בקרוב לראות דטה סנטרים עם רשתות במהירות 100 ג'יגה-ביט", כך אמר ז'אן פיירו דה-מרטינו, מנהל עסקי איטליה וישראל בפנדואיט. פנדואיט מיוצגת בישראל על ידי אלכסנדר שניידר עוד מ-1969. "כאשר

התחלנו לעניין מנמ"רים בתשתיות תקשורת לקצבים מהירים, הסתכלו עלינו בתימהון", אמר, "אמרו לנו שזה לא מעניין, המוזיקה היא כיום אחרת. מהירות תעבורת הנתונים בחדרי השרתים גדלה בכל 5-6 שנים. בעוד שמרבית חדרי השרתים ערוכים כיום למהירות של 10 ג'יגה-ביט, חלה חובה להיערך, לפחות ברמת התכנון, למהירויות של 40 ו-100 ג'יגה-ביט. המטרה היא שהמעבר העתידי למהירויות אלה יהיה חלק ומהיר, תוך שימור השקעות העבר."

### 60% מהנפילות שיש בארגונים - בגלל התשתיות הפיזיות.

הוא הציג נתונים המאפיינים תרחישים שונים בדטה סנטר, בהם העובדה ש-60% מהנפילות שיש בארגונים הן בגלל התשתיות הפיזיות. "יש לקחת את זה בחשבון", אמר. כמו כן, דה-מרטינו סקר את המאפיינים השונים של עולם הדטה סנטר, שהוא טרנד חם מאוד כיום בארגונים. הוא ציין שהפתרונות שפנדואיט מציעה ללקוחותיה משולבים לא רק במוצרי חומרה, אלא גם בתוכנת ניהול של חדרי מחשב, שמאפשרת ניהול מקצועי של התשתיות הפיזיות. לדבריו, "מאז שפנדואיט נוסדה, ב-1955, היא המציאה אינסוף פתרונות לתעשייה. כיום היא משמשת כספקית תשתית התקשורת של החברות המובילות בעולם וכיועצת ומסייעת לארגונים באיתור האתגרים שעומדים בפניהם בכל מה שקשור לתשתיות הפיזיות, שהן קריטיות ביותר לארגון". דה-מרטינו ציין כי "יש לנו עם אלכסנדר שניידר שותפות אמיצה ורבת שנים, שנדירה בתעשייה שלנו". לסיכום, אמר דה-מרטינו, "פנדואיט מציעה פתרונות מקצה לקצה ועובדת חזק מאוד עם הלקוח על תכנון התצורה, תוך כדי שהיא נותנת לו אפשרות לגדול בהתאם לקצב גידול תעבורת המידע שלו".

יהודה קונפורטס

המגיב טוב יותר לצורכי הארגון, לצד חיטכון כספי ניכר".

### מה הן המלצותיך למנמ"רים בשנה לא קלה זו?

"טול מנהיגות על תחום הדטה סנטר. צור דיאלוג פורה עם אנשי ההנדסה והתשתיות, על מנת שתוכל לקדם את תשתיות הדטה סנטר עמם. בארגונים רבים יש מצב של התיישנות תשתיות הדטה סנטר, הנובע מהזנחה תקציבית ומחשבתית. הזנחה זו עלולה להביא לפגיעה בשלושה תחומים עיקריים, שאמורים להיות בראש מעייניו של המנכ"ל בארגון: רציפות עסקית; תמיכה בצורכי הארגון ומענה לקיבולת גדלה והולכת; עלות בהיבט של עלות כוללת, TCO של הדטה סנטר".

### לטובת המעטים שאינם יודעים, ספר על החברה.

"בניגוד לחברות אחרות, אלכסנדר שניידר מצויה בכמה שדות פעילות. יש לנו קו מוצרים הכולל את כל התשתיות הפיזיות של הדטה סנטר: מערכות מיזוג אוויר, חשמל, מכניקה, תקשורת, שר"ב - לאבטחה פיזית וניהול הדטה סנטר, DCIM. יש לנו יכולות אינטגרציה, כך שהלקוח הארגוני יכול לקבל הכל מאינטגרטור אחד. אנו מספקים יכולות תכנון וביצוע, לצד אספקת שירותים מקצועיים. אנו מתמחים בניהול הדטה סנטר, כך שזה ינוצל באופן מיטבי, תוך צמצום החורים ב'גבינה השווייצרית' ומניעת בזבז.

שניידר סיים בצינון כי "קיים בישראל פער ברמת הלימוד של התחום, הלימוד בפועל נעשה תוך כדי עבודה. במרבית הארגונים אין ממי ללמוד. הבנו כי יש ואקום בתחום, ונדרש לחלוק את הידע. לשם כך, הקמנו מרכז הדרכה שבבסיסו דטה סנטר בפעולה. הלקוחות מגיעים אליו עוברים הכשרות קצרות, שתוכנן הוא נהגים מיטביים בדטה סנטר".

