

כל הכלים איר לצלוח את 2012 - במה כדאי לארגן להשקיע?



השינויים הטכנולוגיים התקופיים, לפחות אונטנו כי עליינו להיות ערוכים בכל עת להתמודד עם השינוי ולהפכו להזדמנויות למינוך החברה. מגמה זו מתחזקת ב-2012 גם נוכח אי-הודאות הכלכליות, המחייבת אונטנו לעונות ודריכות לשינויים החיצוניים והשלכתיים על כל נוהל עסקינו. **גili Ron, סטנץ'ל**

שיווק ושיתופי פעולה במטריקס, מסמנת את התחומיים העיקריים עליהם ארגונים חיבים תחת את הדעת, על מנת להיעזר בכך לאיזומים ולהזדמנויות הצפויים לנו בשנה הקרובה.

איך מנהלים ארגון בתקופה של אי-ודאות?

"העינן הנוכחי המתאפיין בהפתחות טכנולוגיות מואצת לצד חסור וודאות כלכליות, מחיב את הארגונים להתנהל מתוך מוכנות מתמדת לשינוי ותוך הפגנת גמישות עסקית. העוגן המרכזי המאפשר לארגון להציג בצורה עסקית גמישה הוא יכולת להציג במיהרות לשינויים בשוק, אולם ההיערכות לכך מהיבת השקעות. איך מושכים בפרויקטטים חדשים? איך ממנפים הזדמנויות בתקופה של אי-ודאות? בעולם ובמחלוצות אוניליטים כבר רואים שינוי במודלים העסקיים, סוגים חדשים של התקשרות בין ספק ללקוח, שנעדנו לספק לארגונים את הגישות העסקיים (האגיליות) הנחוצה להם כדי להציג במיהרות וביעילות לשינויים".

תני מספר דוגמאות למודלים המאפשרים גמישות עסקית.

"יש היום מגמה בזודה של מעבד מגה-פרויקטים ומיחיבות ארוכת שנים כדי שספק ללקוח, להגדרת תוכדים בטוחה זמן קצר, עם נקודות בדיקה והערכת מוצר חדש, בהתאם לצרכים המתחדשים בשיטה. מגמה נוספת היא הוצאה תחומיים פעולאים מן הארגון החוצה לשפיקים מתחמים. התרון של שירותי פעולה אלו נובע משילוב בין 3 גורמים: תשתיות קיימות, מומחיות בתחום הנדרש ופורטפולוי מכובד של לקוחות בתחום, המאפשר להם לחתם העסקאות אטרקטיביות ללקוחות, לצד שימור ומינוף ידע ושירותים אינטלקטואליים. בזוזה הטכנולוגית - עסקית, מודל מייחב ענן מאפשר לארגון לצרוך שירותיים במידה ובאופן המתאים לו, ולשלם בהתאם. בתהליכיים שלנו מול לקוחותינו אנו מיפוי התחומיים והיתרונות שניבנו לארגון, התאמת ואימוץ מושכל של מיחשוב ענן".

"להלןים התказיביים מצד אחד, והרצן להציג לשינויים ולמנק ההזדמנויות בשוק מצד שני, הביאו אותנו השנה להקים, בחשיבה משותפת עם לקוחותינו, פתרונות עסקיים חדשניים הונאים מענה לאנרגים ולהזדמנויות בשוק, כמו מרכז ידע בתחום, BI, אינטראקטיבי, פיתוח ועוד. מרכזים אלה מספקים ללקוחינו את הפתרונות העכשוויים והעסקים תוך הגמישות הנחוצה להם, באמצעות הגדיל או להקטין פורקטים וויקיפי עבודה, בהתאם לצרכים המידים ומוביל לשאת 'מחירים' הנלוים למלחים אלה, כמו: פיטוריון, גיש, אוביון ידע, הכשרה ומינוף ידע חדש, פגעה בפעולות עסקית רציפה ויוכלה כניסה מהירה לתחומיים חדשים".

מהם התחומיים העיקריים שישפיעו על הארגונים ב-2012 ומהיבטים חשובים לשומת לב ארגונית?

"התפקידים העיקריים והצורך לטפל בו, יהייבו השקעות בתחום ה-IT וניהול הידע. אופן הטיפול במידע ישנה מעיסוק בניתוח העבר לחיזוי העתידי. מטריקס אשר עוסקת מזה שנים בתחום ה-IT הקימה השנה חברה ייינדייט, Matrix BI, שמתחילה בפתרונות

המתאימים לצרכי התקופה, שילוב של מודלים עסקיים גמישים לניהול פעילות קיימת, לצד פתרונות עסקיים למנהלים המאפשרים להפיק ערך עסקי מהמידע. שילוב המומחיות שלנו בתחום ה-IT עם עולמות תוכן מסוימים, כמו עולם הדיגיטל והפתרונות הרב-ערוציים, כמו גם יכולת האינטגרציה והחברה למערכות הארגון, מאפשרים לנו להביא ערך עסקי בהסתכנות על הידע הרלוונטי, השוק בו פועל הארגון ואופיו הארגוני".

"תחומי נוסף שמחיב את תשומת ליבם של ארגונים, הוא עולם הסיכון על כל האיים וההזדמנויות שהוא מזמן. מומחיות בתחום זה לא תמייד קיימת בחברות המידע הקלאליסיות. בשנה האחרוןנה ראיינו בפרויקט צמיחה משמעותית של פיעולינו בתחום עקב צרכי השוק. השנה גם הכרזנו על רכישת חברת Exzac האמריקאית, חברה מובילה בתחום של ניהול סיכונים פיננסיים, המספקת שירותים בתחום של ניהול וミニעת הנאות והלבנות הון. אין לי ספק שהיבורה לעולמות התוכן של ה-IT והסיכון יתנו פתרונות מתקדמים לארגונים בארץ ובעולם".

הכו נוער בהדרגה לידי הלקוות - איך ארגונים ישמרו לקוחות ב-2012?

"הלקוות היום החשופים למידע רב, מוחברים לכל הערכאים, מגיבים מהר, משפיעים ומוספעים.חוויות הלקוות וחוויות המותג התרחבו משמעותית ומהיברים את הארגון לקחת הובלה וניהולו אמייתי של כל שרשות הערך מול הלקוות. לטכנולוגיה, להבנת הפוטנציאל שללה ולאזור השימוש בה משמעות מכרעתה בהבא ערך ללקוחות ב-2012 לא נדבר עוד על פרויקטים בעולם המוביל האינטגרנט או המדריה החברתית אלא על חיבור אמיתי בין הפעילות בערכאים והיכולת להשתמש בהם בשני היכונים בשקיופות, ובמהירות".

"אנו רואים את תפקינו בסוג של 'גשר' המסייע בתרגום השפה הטכנולוגית לשפה העסקית ולהפה, لكن השינה ביצענו ורישות נוספת בתחום, כמו חברות ביינד המתמחה בבניית אסטרטגייה ויישום פתרונות לנויה ייחסי ארגון - ל��ח בכל ובעולם CRM-CRM בפרט וכן הכרזנו על מטריקס דיגיטל המספקת פתרונות מקיפים בתחום ניהול היחסים והקשרים בין הארגון ללקוחותינו. היכולת לשלב בין העולמות הרב-ערוציים, הטכנולוגיים והעסקיים, החבירים לארגון והיכולת להפיק מכך מידע עסקי הם קריטיים להצלחת ארגונים בשנת 2012".

היכנסו לאתר מטריקס החדש:
www.matrix.co.il