



בנקאות דיגיטלית ישרה לשיפור חוויית הלפקות

בבנק לאומי משקיעים סכומים גדולים ביישומים סולאריים או אינטרנטית כדי לספק ללקוח יכולות בנקאות ישרה. יותר מ-800,000 לקוחות הבנק כבר פועלם באמצעות האינטרנט, ובשים משביים סולאריים חלה עליה של מאות אחוזים. " מבחיננתנו הבחירה בתחום היא בחירה אסטרטגית מוחן ראייה של חוות הלקוח", אומר אודי זילברברג, ראש אגף בנקאות ישרה בנק. המהלך נועד גם על שינוי בתפיסת ה-IT של הבנק. "לאומי דיגיטלי הוא תוצר של עשייה ושיתוף פעולה הדוק של הצד העסקי, צד ה-IT והצד השיווקי", מסביר משה ולף, ראש אגף יצור, תקשוב ותשתיות טכנולוגיות.

אנו וואים מגנות מובילות בעולם ובוחנים את יישומן אצלנו, אך לא מסתפקים בכך ומנסים ליצור שירותים פרוצדי דרך בתעשייה, גם ברמה המקומית וגם ברמה הגלובלית". בלאומי מתגים בנק שיווטר מ-800,000 לקוחות הבנק כבר פועלם מול החשבונות שלהם באמצעות האינטרנט. למעשה, קיים גידול של יותר מ-60% בפעולות הבנקאית באינטרנט בשנתיים האחרונים וגידול ממשמעותי אף יותר, של מאות אחוזים, בפעולות בסלולר במהלך השנה האחרונות.

שלא במתגעגע, המיקוד של לאומי דיגיטלי בשנות הפעילות הנוכחות הוא להגדיל את היקף הפעולות המבוצעות בעדויות השירותים תוך התקדמות ספציפית בחווית לקוח לפי מגדרים, והעמקת הנוחות ופשטות השימוש עם יצירת משקל נוח ובהתחממה אישית למשתמש. הבנק בהחלט מתכוון להרחיב את סל השירותים ושירותי הערך המוסף הדיגיטליים והישירים.

אסטרטגיית דיגיטלית

"בחירה בתחום זהה היא בחירה אסטרטגית מוחן וראייה של חוות הלקוחות המהוות לבנק מילויים של המהלך האסטרטגי הזה, היא להעצים את חוות הלקוחות, לשפר את השירותים והנגישות שלו לחשבון ולמכשירי הבנקאים השונים שמוצעים בנק, ולהזיז את עלות השימוש בעשרות אחוזים. מה שהתחיל במתן מספר שירותים טלפון הרגיל, הפרק כיום לבנקאות דיגיטלי אמרית, ישירה ונגישה, אשר נמצא בשדרת הנהול והעסקים של הבנק.

"אנחנו בהחלט בתחום מובילים בתחום. התחרות גדלה, אבל בהיבט של עשר המươi והשירותים שאנו מציעים ללקוח אנחנו בחלק מובילים, לרבות נושא יישומי הארכט הדיגיטלי, שעמם אנחנו מושגחים הרבה מעבר לbsub-הቤמות ורגילות", ואומר זילברברג. "אנחנו משקיעים הרבה מאוד בתחום הלקוחות, והוא הראשון והראשון, על מנת להיות בשורה הראשונה בתחום המחקר והפיתוח. זאת, על מנת להיות בקשר בלקוחותינו עם בנקים מובילים בעולם בכל מה שהוא לבנקאות דיגיטלית.

בין שלל היישומים שמוצאים בחניות של הטלפונים החכמים השונים שקיים בשוק, החל באיפון, דרך מכשירי הבלקברי ועד מכשירי האנדรอยד, אפשר למצוא הרבה מהם. כך למשל, השימוש Leumi נועד האיפון מאפשר ללקוחות הבנק לאחר החשבון שלהם, להעיבר כספים מה חשבון לחשבון, לבצע העברת SMS, לקבל הלוואה ולהפקיד פיקדון, לעקוב אחר שוק ההון ועוד. למעשה, האפשרות לבצע העברת באמצעות SMS היא חדשנית וייחודית - שירות חדש המאפשר העברת של כספים מחשבון בטלפון שלו לחשבון של לקוחות בנק כלשהו ברכבי הארץ. זאת באמצעות הזנת מספר הטלפון הסלולרי של המעובד ולא צורך בידעת פרטי חשבון הבנק שלו.

הישומים הללו מוחווים חלק מההלך מילויים שמוביל הבנק מאז 2009, תחת המعنופה של Digital Leumi. מטרת המהלך האסטרטגי הזה, היא להעצים את חוות הלקוחות, לשפר את הזמיןויות וה נגישות שלו לחשבון ולמכשירי הבנקאים השונים שמוצעים בנק, ולהזיז את עלות השימוש בעשרות אחוזים. מה שהתחיל במתן מספר שירותים טלפון הרגיל, הפרק כיום לבנקאות דיגיטלי אמרית, ישירה ונגישה, אשר נמצא בשדרת הנהול והעסקים של הבנק.

"אנחנו בהחלט בתחום מובילים בתחום. התחרות גדלה, אבל בהיבט של עשר המươi והשירותים שאנו מציעים ללקוח אנחנו בחלק מובילים, לרבות נושא יישומי הארכט הדיגיטלי, שעמם אנחנו מושגחים הרבה מעבר לbsub-הቤמות ורגילות", ואומר זילברברג. "אנחנו משקיעים הרבה מאוד בתחום הלקוחות, והוא הראשון והראשון, על מנת להיות בשורה הראשונה בתחום המחקר והפיתוח. זאת, על מנת להיות בקשר בלקוחותינו עם בנקים מובילים בעולם בכל מה שהוא לבנקאות דיגיטלית.



אודי זילברברג